

Pressemitteilung

MOVINGA VEREINBART NEUE FINANZIERUNGSRUNDE ÜBER 22 MIO EURO

- **Santo Venture Capital steigt als Neuinvestor ein**
- **Anhaltendes Vertrauen der Investoren Earlybird und Rocket Internet**

Berlin, 19. Oktober, 2017 – [Movinga](#), die einzige Online-Plattform für Umzüge mit TÜV-SÜD Zertifizierung, hat heute die erfolgreiche Vereinbarung einer neuen Finanzierungsrunde in Höhe von mehr als 22 Mio. Euro bekanntgegeben. Neue Investoren unter Führung des Investors Santo Venture Capital GmbH, ein Venture-Arm des Family Office der Familie Strüngmann, geben Eigenkapital in Höhe von 9,0 Mio. Euro in einer ersten Tranche. Weitere 4,4 Mio. Euro frisches Kapital kommen von den existierenden Ankerinvestoren um Earlybird Venture Capital und Rocket Internet, die bereits seit 2015 an Movinga beteiligt sind. Bei Erreichen der ersten Meilensteine wurde mit den neuen Investoren die Zahlung einer weiteren Tranche in Höhe von 9,0 Mio. Euro im Frühjahr 2018 vereinbart.

Die Strategie von Movinga ist es, bei fortgesetztem starkem Wachstum und Fokus auf Automatisierung bis zu diesem Zeitpunkt operativ den Break-Even zu erreichen. Die neuen Finanzmittel sollen in die technologische Weiterentwicklung der Umzugsplattform sowie deren vollständige Automatisierung, die Entwicklung neuer Produkte, den Ausbau des Serviceangebots und die geografische Expansion innerhalb Europas investiert werden.

„Die Umzugsbranche bietet noch sehr viel ungenutztes Potenzial im Bereich Digitalisierung. Dem begegnet Movinga mit einem überzeugenden Geschäftsmodell und innovativen Technologien. Mit der klaren, positiven Neu-Ausrichtung, die bei Movinga stattgefunden hat, sehen wir bereits erste wesentliche Erfolge. Final überzeugt haben uns vor allem die handelnden Personen und das gesamte Movinga-Team“, sagt Helmut Jeggel von Santo.

„Das Management hat Movinga erfolgreich aus einer herausfordernden Phase geführt und die Performance sowie die Qualität und Markenbekanntheit im letzten Jahr signifikant gesteigert. Wir haben volles Vertrauen, dass sich Movinga weiterentwickeln und Verbraucher überzeugen wird“, so Hendrik Brandis von Earlybird Venture Capital.

Finn Age Hänsel, Geschäftsführer von Movinga sagt dazu: „Movinga steht vom Umsatz und von allen anderen Kennzahlen her besser da als je zuvor. Wir sind zuversichtlich, dass uns diese große Finanzierungsrunde in den operativen Break-Even führen und zugleich weiteres Wachstum und spannende Innovationen im Bereich Technologie ermöglichen wird“.

Movinga als One-Stop-Shop für umzugsnahe Dienstleistungen

Die Umzugsplattform hat seit 2016 wichtige Meilensteine erreicht: Movinga arbeitet heute mit über 200 Partnern zusammen und die Markenbekanntheit des Startups liegt bereits bei mehr als 10 Prozent in Deutschland. Seit 2016 wurden über 30.000 Umzüge in Europa mit Movinga durchgeführt. Derzeit erreicht das Geschäft auf jährlicher Basis knapp 20 Mio. Euro Umsatz bei deutlich positiven Deckungsbeiträgen und weiterhin starkem Wachstum.

Im B2C-Bereich fokussiert sich das Serviceangebot bislang auf Umzugsdienstleistungen: Neben dem „Basis Paket“ mit u.a. Fahrer und Fahrzeug, An- und Abfahrt, Umzugshelfern und Transport-Versicherung, können Kunden individuelle Zusatzleistungen wie Halteverbotszone, Außenlift oder Nachsendeantrag hinzubuchen. „In Zukunft sollen auch umzugsnahe Dienstleistungen bequem über die Plattform gebucht werden können, etwa Stromanbieterwechsel oder ein neuer Internetanschluss. Ziel ist es, Movinga zu einer One-Stop-Lösung für Dienstleistungen rund um den Umzug zu etablieren“, sagt Geschäftsführer Finn Age Hänsel.

Pressemitteilung

Innovative Tools für Partner

Auch die Prozesse für das umfangreiche Partnernetzwerk sollen optimiert werden. Movinga plant, seinen Partnern mit einer SaaS ERP-Software innovative Tools zur Verfügung zu stellen, die die Steuerung von allgemeinen Logistikprozessen in ihrem Unternehmen vereinfacht. „Wir möchten bis 2020 paneuropäischer Marktführer für B2C-Transporte werden. Dafür wollen wir das Vertrauen unserer Kunden mit überzeugenden Dienstleistungen weiter stärken und unsere Partner bei der effizienten Planung und Verwaltung ihrer Fahrten unterstützen“, so Hänsel.

Paneuropäische Expansion

Bislang konzentriert sich das Kerngeschäft von Movinga auf Deutschland und Frankreich. Die jetzige Finanzierungsrunde soll nun auch die schrittweise Expansion in weitere europäische Märkte unterstützen. Hierfür werden strategische Partnerschaften geschlossen, mit denen lokale 360-Grad-Lösungen für Umzüge etabliert werden können.

Nachhaltigkeit in der Umzugsbranche fördern

Die innovativen Technologien von Movinga sollen auch dazu beitragen, die Umzugsbranche „grüner“ zu machen. Viele traditionelle Umzugsunternehmen kämpfen noch immer mit bis zu 80 Prozent nicht genutzten Kapazitäten (z.B. Leerfahrten) in Deutschland, wodurch hohe Kosten entstehen und die Umwelt belastet wird. Movinga nutzt einen innovativen Algorithmus, um Touren bestmöglich zu kombinieren und so auch CO₂ Emissionen zu reduzieren. In Zukunft sollen weitere Partnerschaften mit Umweltschutzorganisationen hinzukommen, mit denen Kunden den ökologischen Fußabdruck ihres Umzugs kompensieren können.

Über Movinga

Movinga ist die Umzugsplattform, mit der Umziehen so bequem und einfach wie noch nie geht. Mit Movinga können Kunden alle gängigen Umzugsdienstleistungen online aus einer Hand buchen. Das Basis-Paket umfasst Fahrer und Fahrzeug, An- und Abfahrt, Transport, Umzugshelfer, Umzugsutensilien und eine Basis-Transportversicherung. Bei Bedarf können zahlreiche Zusatzleistungen individuell hinzugebucht werden – von Halteverbotszone über Außenlift bis Nachsendeantrag. Movinga ist beim TÜV-SÜD zertifiziert. Das Unternehmen wurde 2015 in Berlin gegründet und ist mit knapp 200 Mitarbeitern in den Märkten Deutschland und Frankreich aktiv. Geschäftsführer ist Finn Age Hänsel. Er führt das Unternehmen gemeinsam mit der Geschäftsleitung bestehend aus Florian Blaschke (CFO), Enguerrand Jacquillat (COO) und Dennis Gneuss (CTO/CPO).

Über Earlybird

Earlybird ist ein Venture-Capital-Investor mit Fokus auf Technologieunternehmen in Europa. Der 1997 gegründete Kapitalgeber konzentriert sich auf Investments in verschiedenen Wachstumsphasen der Unternehmensentwicklung und bietet seinen Portfoliounternehmen nicht nur finanzielle Mittel, sondern auch strategische und operative Unterstützung sowie den Zugang zu einem internationalen Netzwerk und zum Kapitalmarkt. Mit einem verwalteten Kapital von über 850 Mio. EUR, sechs Börsengängen sowie 22 Trade Sales, zählt Earlybird zu den erfahrensten und erfolgreichsten europäischen Wagniskapitalgebern.

Weitere Informationen auf: www.earlybird.com, Twitter: <http://www.twitter.com/EarlybirdVC>. LinkedIn: www.linkedin.com/company/earlybird-venture-capital oder Facebook: www.facebook.com/EarlybirdVC.

Pressemitteilung

Pressekontakt
Earlybird

Catrin Schmidt

+49 30 46 72 47020
press@earlybird.com

Pressekontakt
Movinga

Glenn Miotke
Brand and Affiliate Manager Movinga
glenn.miotke@movinga.com

Burson-Marsteller GmbH
Philine von Hardenberg
+49 69 238 0924
Philine.vonhardenberg@bm.com